



Du vrai rendement

Les soyas Genuity^{MD} Roundup Ready 2 Rendement^{MD} ne sont pas tous équivalents. Pour du vrai rendement, faites votre choix parmi les dix variétés haute performance de marque NK[®].



syngenta

JANVIER 2012

NEUVIÈME ÉDITION

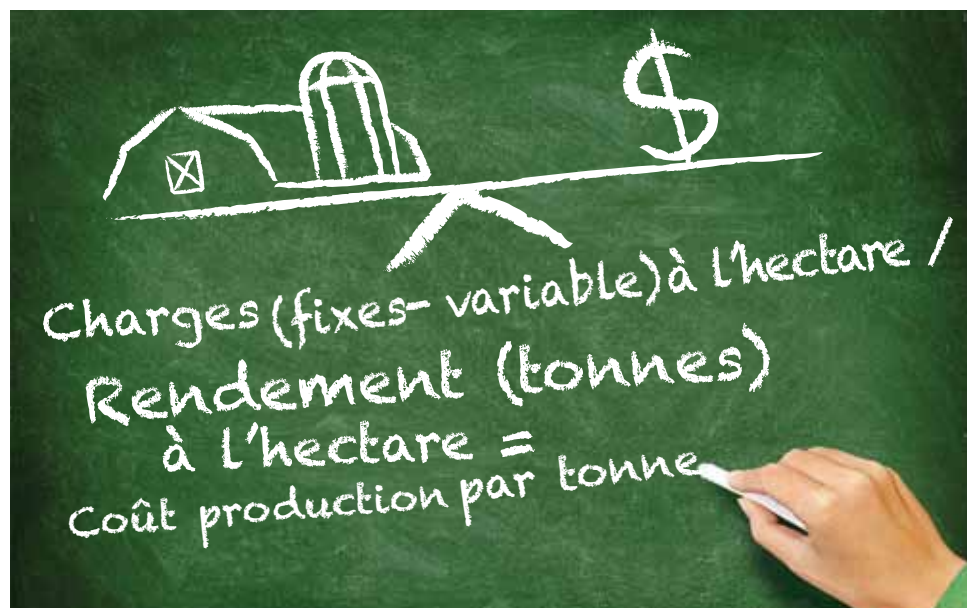
PUBLI-REPORTAGE

L'INDICE ORANGE

Fiez-vous à votre coût de production

Yannick Méthot, agr. SQS-Agrocentre et Charles Gauvin, agr. FAC

La volatilité des marchés est en hausse ces dernières années et le sera sûrement encore dans le futur. Cette volatilité se caractérise par des fluctuations plus prononcées au niveau du prix des produits agricoles, des intrants et du taux de change. Une façon de s'adapter à cette fluctuation de prix est d'adopter de bonnes pratiques de gestion. L'important est de ne pas paniquer et d'éviter à tout prix de prendre des décisions irréfléchies. Voici quelques points pouvant vous aider dans vos décisions d'affaires.



1 Déterminer les charges

Avant toutes choses, il est important de revenir à la base et de savoir combien il vous en coûte de produire une tonne de maïs, une tonne de soya, etc.

Lors de vos calculs, vous devez déterminer vos charges fixes et vos charges variables. Vos charges fixes comportent en gros le coût de vie, la dépréciation de la machinerie et des bâtiments, le remboursement de la dette et la location du fond de terre. Ces charges sont dites fixes puisque, peu importe vos décisions, elles seront là année après année et sont donc inévitables. Une fois les charges fixes déterminées, on considère les charges variables. Une bonne manière de déterminer vos charges variables (engrais, semences, herbicides et opérations) est d'établir un plan de culture.

2 Établir un plan de culture

Il faut prendre le temps de se faire un bon plan de culture pour l'année à venir. Ainsi, vous pourrez déterminer vos rotations et vos superficies par culture. Il vous sera alors possible de calculer la quantité d'intrants et le coût de ces intrants par culture. De plus, si de bonnes occasions se présentent sur le marché des intrants, vous pourrez être proactif et saisir les opportunités qui s'offrent à vous.

3 Éviter de tomber dans le piège

Une fois que l'on connaît les charges fixes et variables, on est en mesure de savoir combien coûte, à produire, cette fameuse tonne de grains. Par contre, il faut à tout prix éviter

de tomber dans le piège et de prendre des rendements trop élevés pour calculer le coût de production. Soyez réaliste et faites différents scénarios avec différents rendements. Prendre la moyenne des dernières années est une excellente optique.

Charges (fixes - variable) à l'hectare / Rendement (tonnes) à l'hectare = Coût production par tonne

4 Déterminer votre marge nette à l'hectare

Une fois les étapes précédentes effectuées, il vous suffit de regrouper vos données et de déterminer votre marge à l'hectare. Cette étape est déterminante et vous permet de savoir votre profit par hectare. En résumé : Revenus (ventes de grains) - Charges = MARGES

FLASH GRAINS

- Avez-vous les moyens de laisser de l'argent sur la table?

FLASH FERTILISANTS

- Correction ou statu quo?

LE MOT DU REPRÉSENTANT

- Résultats Max-In 2011... Un avenir prometteur

ALERTE RÉSULTATS DE PARCELLES
AUTOMATISÉS

Inscrivez-vous en ligne sur www.agrocentre.qc.ca



www.agrocentre.qc.ca

Voici un exemple :

Tableau 1
Détermination Marge Maïs-Grain

Revenus		Tonne/ha		
		8	10	12
Vente de grain	240 \$/tonne	1 920	2 400	2 880
Agri-Invest + Agri-direct		85	85	85
Total Revenus		2 005 \$	2 485 \$	2 965 \$

Charges				
Intrants		660	690	720
Opération champs		195	195	195
Entreposage/séchage		260	335	410
Autres frais		311	311	311
Total Charges		1 426 \$	1 531 \$	1 636 \$

Marge (Revenus - Charges)		579 \$	954 \$	1 329 \$
---------------------------	--	--------	--------	----------

* Adapté du budget Guy Beaugard, agronome, M. Sc.
Consultant en agroéconomie et robotique

5 Ne jamais prendre de décisions pour amputer le rendement

Le rendement, le rendement et le rendement. Lorsque les prix sont élevés, il est très important de faire des choix qui éviteront de limiter vos rendements. Il n'est pas rare de prendre des décisions rapides et non réfléchies lorsque l'on voit fluctuer le prix de certains intrants. Par exemple : le prix de la potasse et de l'azote montent alors on décide de couper dans les recommandations. Le prix du glyphosate baisse alors on décide de faire un seul passage et on délaisse les bonnes pratiques de désherbage hâtif ayant un effet résiduel. Dans ces deux exemples, seriez-vous en mesure de dire que votre décision n'aura pas d'impact sur votre rendement? Selon les situations du marché, il faut toujours retourner à la base et regarder votre marge avant de prendre une telle décision. Si on regarde le tableau 1, il est facile de constater qu'avec des rendements supérieurs votre profit est grandement amélioré même avec une augmentation des intrants. Cet exemple

démontre très bien l'importance de gérer en fonction des revenus.

Vous me direz sûrement, c'est bien beau le rendement, mais la météo contrôle une bonne partie du rendement. C'est vrai, mais c'est un élément que nous ne pouvons pas contrôler. Il est alors important de se faire des scénarios avec différents rendements visés ou tout simplement faire une moyenne sur au moins trois ans.

6 Éviter de spéculer

Maintenant que vous connaissez votre coût de production, vous pouvez élaborer votre stratégie de ventes de grains. Puisque vous savez maintenant combien vous coûte chaque tonne de grain, vous savez si vous faites de l'argent en vendant. Ceci vous évitera de spéculer et d'attendre le sommet de la bourse pour finalement vous rendre compte que vous avez passé tout droit. Fixez-vous des objectifs et une fois qu'ils sont atteints VENDEZ, vous savez que vous êtes rentables.

Bon calcul et bonne réflexion!!!

Avez-vous les moyens de laisser de l'argent sur la table?



Il est question de coûts de production, dans ce numéro. Si l'on parle de soya, on se rend compte qu'il y a des moyens faciles pour optimiser ses revenus. Comme la production du soya exige peu d'intrants, c'est en maximisant les revenus qu'il est le plus facile d'optimiser ses coûts de production. Le soya IP reste la façon la plus efficace d'augmenter la rentabilité de cette culture. Voici les deux principales raisons : la première est que les variétés de soya IP sont actuellement parmi les plus performantes sur le marché. Un gain de rendement augmentera directement vos profits à la ferme.

La deuxième raison est la prime de production. Le tableau suivant démontre la différence de revenus nets/ha entre un soya IP conventionnel et un soya Roundup Ready2. Comme vous le constatez, le soya IP demeure la façon la plus rentable de faire du soya. Avez-vous les moyens de laisser de côté 72, 40 \$/ha?

SOYA IP VS RR2 • COÛT DE PRODUCTION \$/HECTARE		
Revenu	S07-D2 / Saska	Soya RR2
Rendement (tm/ha)	3.25	3.25
Prix (\$/tm)	450	450
Prime IP (\$/tm)	50	-
Total	1 625 \$	1 462.50 \$
Dépenses		
Semences	68	75.40
Herbicides	110	12.50
Total	178 \$	87.90 \$
Bénéfice net	1 447 \$	1374.60 \$
Avantage IP	72.40 \$	\$/ha

Benoît Brunelle, agr.
SQS-Agrocentre

Correction ou statu quo?

Sur fond de crise européenne, le marché des grains soutient le prix des fertilisants à l'échelle internationale et encourage les grands fabricants à maintenir les prix aux niveaux actuels.

Par contre, si l'économie mondiale entre en récession, tous les marchés vont écopier... Au moment d'écrire ces lignes, la Grèce et l'Italie attirent l'attention, fragilisant l'économie de la zone euro. Une cascade en domino pourrait éventuellement survenir dans les prochains mois.

Les perspectives sont toutefois positives pour les fabricants, car contrairement à 2008-2009, l'écart entre le prix des grains et ceux des fertilisants, qui était moindre, les encouragent à agir ainsi. Le prix moyen pour le maïs



commercialisé lors de l'année récolte 2009 était de 172 \$/tm alors qu'il est passé à 220-230 \$/tm à la récolte 2010. Les perspectives de prix de la récolte 2011 sont de l'ordre de 240-270 \$/tm (source : <http://www.fpccq.qc.ca/Files/Offredemande.pdf>). Il est maintenant possible de fermer des prix en vue de la récolte 2012. Le prix oscillerait aux alentours de 230 \$/tm (livraison récolte). L'écart entre ces prix et ceux des fertilisants est favorable pour supporter ces derniers, contrairement à 2009.

Les fabricants de fertilisants à l'échelle internationale sont très conscients de ces conditions de marché et il y a de bonnes chances que le prix des matières premières se maintienne aux niveaux que l'on connaît, voire augmente en vue des prochains semis.

À retenir : fermer le prix d'une partie de ses intrants est une stratégie intelligente lorsque l'on ferme des prix en vue de la récolte 2012.

Note : Ce texte a été rédigé selon les perspectives de marché au 11 novembre 2011

Toujours lire l'étiquette et s'y conformer. Halex® GT et le logotype Syngenta sont des marques déposées/de commerce d'une compagnie du groupe Syngenta. © 2012 Syngenta Canada, Inc.

L'herbicide qui travaille sans relâche... comme une machine.

Halex® GT **syngenta**

Résultats Max-In 2011... Un avenir prometteur



Le zinc, le manganèse et le bore sont des éléments mineurs indispensables à la croissance du maïs. Le **Max-in ZMB** contient ces trois éléments à raison de 4 % de zinc, 3 % de Mn, 0,1 % de bore ainsi que 3,6 % de soufre. De son côté, la technologie Corn Sorb, présente dans tous les produits Max-in, augmente l'adhésion, la rétention des gouttelettes et permet une absorption maximale à travers la feuille du maïs.

Le zinc est essentiel à la croissance du maïs. Il sert au développement des racines ainsi qu'à la croissance du plant et ce, surtout en début de saison (stade V2-V3). Plus tard, le zinc est déterminant dans le développement de l'épi (stade V6-V8). Le Manganèse est essentiel à la photosynthèse et le bore à la pollinisation.

Les essais effectués en 2010 nous ont permis de démontrer un avantage de rendement de l'ordre de 480 kg/ha pour le maïs traité à pleine terre entre le stade V6 et V8 avec du ZMB par rapport au témoin non traité.

En 2011, nous avons voulu innover en appliquant le Max-in ZMB en bande en même temps que le passage avec la solution azotée 32-00-00 (stade V3-V6), éliminant ainsi un passage et réduisant le coût du produit. Le défi était d'appliquer la bonne quantité de produits sur les plants relativement tôt en saison et de voir si l'on pouvait toujours obtenir un gain appréciable de rendement.

Les résultats compilés de sept des huit essais nous indiquent qu'en 2011, nous avons obtenu un avantage de rendement moyen de l'ordre de 340 kg/ha par rapport aux témoins non traités. Cet avantage de rendement nous procure un gain économique de l'ordre de 60,85 \$/hectare (voir tableau).

Ces deux années de test nous ont démontré que l'effet positif de l'application d'un engrais

foliaire est d'autant plus grand quand l'un des éléments est faible ou déficient dans le plant. Par contre, il n'est pas souhaitable d'atteindre un niveau de déficience sévère avant d'intervenir. Certains plants peuvent démontrer des signes visuels de déficiences, mais souvent, le manque d'éléments mineurs n'est pas très visible à l'œil nu et une analyse foliaire s'impose.

L'analyse foliaire n'est pas seulement un outil précieux dans le cas de champs déficients, elle peut s'avérer un outil très efficace pour maximiser les rendements d'hybrides performants placés dans des champs à haut potentiel. Les nouveaux hybrides ayant une protection contre la chrysmèle ont un volume de racine plus important, explorent un volume plus important de sol et prélèvent 27 % de plus de zinc que leurs versions conventionnelles.

Afin de maximiser l'utilisation des produits Max-in sur votre entreprise, les représentants du réseau Agrocentre vont donc privilégier une analyse de tissus afin de vous recommander le mélange d'éléments mineurs idéal pour vos cultures.



Moyenne rendement Max-in ZMB (tm/ha)	Moyenne rendement Témoin (tm/ha)	Avantage rendement Max-in ZMB (Kg/ha)
10,54	10,2	340
Revenu additionnel* Max-in ZMB	Coût du traitement (\$/ha) Max-in + Crimson	Avantage économique (\$/ha)* Traitement Max-in ZMB
81,6	20,75	60,85

* Basé sur le prix du maïs à 240\$/tm

K:Mag®

Maïs



Rendements potentiels supérieurs grâce à l'engrais K-Mag®

K-Mag est la source idéale de potassium (K) lorsque votre sol nécessite aussi un apport de magnésium (Mg) et de soufre (S). K-Mag comble trois éléments majeurs sans influencer le pH du sol.



Le Stade olympique... ENFIN UTILE!



www.agrocentre.qc.ca

Obtenez une version électronique du journal au
www.agrocentre.qc.ca

Agrocentre Vinisol inc.

Tél. : 819 293-5851
Sans frais : 1 800 567-7971
Télé. : 819 293-4131
Courriel : infos.vinisol@agrocentre.qc.ca

Agrocentre Saint-Pie inc.

Tél. : 450 772-2475
Sans frais : 1 888 772-5140
Télé. : 450 772-6297
Courriel : infos.st-pie@agrocentre.qc.ca

Agrocentre Farnham inc.

Tél. : 450 296-8205
Sans frais : 1 800 522-8205
Télé. : 450 296-8868
Courriel : infos.farnham@agrocentre.qc.ca

Agrocentre Saint-Hyacinthe inc.

Tél. : 450 796-3360
Sans frais : 1 800 363-2476
Télé. : 450 796-4464
Courriel : infos.st-hyacinthe@agrocentre.qc.ca

Agrocentre Lanaudière inc.

Tél. : 450 759-1520
Sans frais : 1 800 363-1755
Télé. : 450 759-2567
Courriel : infos.lanaudiere@agrocentre.qc.ca

Agrocentre Fertibec inc.

Tél. : 450 454-5155
Sans frais : 1 877 337-8423
Télé. : 450 454-4287
Courriel : infos.fertibec@agrocentre.qc.ca



AGRO

PERFORMANCE

LA DIVERSITÉ GÉNÉTIQUE



PRÉPAREZ-VOUS À RÉCOLTER

AVEC LA GAMME LA PLUS COMPLÈTE DE L'INDUSTRIE



CONSTRUIRE

Agrocentre St-Hyacinthe distribue la marque Hyland via la division Agri-seme.



ALERTE

RÉSULTATS DE PARCELLES

AUTOMATISÉS

Inscrivez-vous en ligne sur
www.agrocentre.qc.ca